

Offre d'emploi : TECHNICO-COMMERCIAL(E) SEDENTAIRE BTOB

EPDM Aquitaine, distributeur des produits d'étanchéité pour la Région Sud-Ouest, nous recherchons un(e) Commercial(e) sédentaire. Au sein d'une équipe opérationnelle, vous participez au développement du Chiffre d'Affaires en accueillant et en accompagnant les commerciaux itinérants.

Secteur d'activité : Commerce de gros (commerce interentreprises) de bois et de matériaux de construction.

MISSIONS PRINCIPALES :

- Assurer la relation client au sein du point de ventes en collaboration avec l'équipe
- Etablir les devis (en lien avec les clients)
- Accueil et orientation des clients
- Etablir les plans de calepinage de toiture sur logiciel (Sketchup)
- Gérer les commandes fournisseurs
- Organiser la gestion des stocks

COMPETENCES :

- Maîtrise des outils informatiques
- Maîtrise des techniques de ventes
- Technique de communication

QUALITES PROFESSIONNELLES:

- Relation clients
- Sens de l'organisation
- Adaptabilité
- Implication et travail d'équipe
- Sens du contact
- Polyvalence

EXPERIENCE

Expérience commerciale ou en magasin, souhaitée de 3 à 5 ans. Connaissance du logiciel SAGE serait un plus.

FORMATION

BAC - BTS ou DUT

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

CDI

Temps plein : du lundi au vendredi

Lieu de travail : Mérignac 33700

Mutuelle entreprise

Envoyez votre candidature (CV + LM) par [mail à contact@epdm-aquitaine.com](mailto:contact@epdm-aquitaine.com) en précisant CV en objet du mail